

Бизнес Новости

24
сентября
2023

№ 37 (750)

в Кирове

«При подборе ассортимента учитывали основной фактор – растение должно хорошо у нас расти, чтобы мы могли гарантированно производить качественный материал. К примеру, по хвойным у нас в регионе карантин по короеду. Газоном практически полностью обеспечивают Крым и Краснодарский край. Зачем нам заниматься розами, если придется с бубном скакать, чтобы вырастить достойные экземпляры? А на юге они растут без особых усилий».



Александр Леванов,
совладелец частного питомника «Травы да осоки».

11

Бизнес / Политика / Власть / Финансы

www.bnkirov.ru

Еженедельная деловая газета «Бизнес новости в Кирове».
Рекламно-информационное издание.

16+

Вкус бизнеса медовый



10

Производство меда остается стабильным сектором производства. С ним сопряжено множество народных традиций, но также завязываются современные истории, например, экотуризм. Как этот бизнес развивается в Кировской области?

Представителей завода «СтанкоГомель» позвали в Киров

В рамках ответного визита планируется обсудить дальнейшее сотрудничество и поставки оборудования с белорусского предприятия, а также реализацию совместных проектов с кировскими компаниями.

2

Рынок без ТЦ

В Кирове отказались от строительства нового торгового центра на месте снесенного здания на Октябрьском рынке. Такое решение принял совет директоров АО «Центральный рынок» из-за финансовой нецелесообразности затрат на реализацию проекта.

4

Новые офисы

МУП «Водоканал» и ООО «РКЦ» открыли новые офисы обслуживания населения в мкр. Нововятск и мкр. Филейка.

7

ЛИФТСЕРВИС



С нами
на любые
высоты!

Поставка, монтаж,
ремонт и обслуживание
лифтов любой этажности
и грузоподъемности.

Современные технологии,
квалифицированные
специалисты, надежные
материалы

Более 25 лет на рынке

liftservice-kirov.ru
liftservis43@mail.ru
+7 (8332) 64-63-53, 47-35-89
610002, г. Киров,
ул. Володарского, 120 (Цоколь)

Х БАНК ХЛЫНОВ

8 800 250-2-777
банк-хлынов.рф

ВЭД — время возможностей

- Открытие и ведение счета БЕСПЛАТНО¹
- Постановка контракта на учет — БЕСПЛАТНО²
- Валютный контроль — 0,10%³
- Выгодная конвертация⁴
- Персональный эксперт



РЕКЛАМА

1 ОТКРЫТИЕ СЧЕТОВ В ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ – БЕСПЛАТНО. ЕЖЕМЕСЯЧНАЯ АБОНЕНТСКАЯ ПЛАТА ЗА ВЕДЕНИЕ ВАЛЮТНОГО СЧЕТА В КИТАЙСКИХ ЮАНЫХ (В КАЛЕНДАРНЫЙ МЕСЯЦ) (ПРИ НАЛИЧИИ ДВИЖЕНИЯ ПО ТЕКУЩЕМУ ВАЛЮТНОМУ СЧЕТУ) – 0 РУБЛЕЙ ДЕЙСТВУЕТ 6 КАЛЕНДАРНЫХ МЕСЯЦЕВ, ВКЛЮЧАЯ МЕСЯЦ ПОДКЛЮЧЕНИЯ. 2 КОМИССИЯ ЗА ПОСТАНОВКУ КОНТРАКТА (В ВАЛЮТЕ КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ) НА УЧЕТ – 0 РУБЛЕЙ ДЕЙСТВУЕТ СРОКОМ 6 КАЛЕНДАРНЫХ МЕСЯЦЕВ, ВКЛЮЧАЯ МЕСЯЦ ПОДКЛЮЧЕНИЯ. 3 КОМИССИЯ ЗА ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ РАСЧЕТОВ ПО ВАЛЮТНЫМ ОПЕРАЦИЯМ В КИТАЙСКИХ ЮАНЫХ В РАЗМЕРЕ – 0,10% ОТ СУММЫ ПЛАТЕЖА / ПОСТУПЛЕНИЯ, МИНИМУМ 250 РУБЛЕЙ. 4 КУРС ПОКУПКИ / ПРОДАЖИ БЕЗНАЛИЧНОЙ ВАЛЮТЫ В КИТАЙСКИХ ЮАНЫХ ПРИ ПРОВЕДЕНИИ КОНВЕРСИОННЫХ ОПЕРАЦИЙ УСТАНОВЛИВАЕТСЯ, ИСХОДЯ ИЗ КУРСА МОСКОВСКОЙ БИРЖИ СО СПРЕДОМ В КОПЕК – СРОКОМ 3 КАЛЕНДАРНЫХ МЕСЯЦА, ВКЛЮЧАЯ МЕСЯЦ ПОДКЛЮЧЕНИЯ. СПРЕД (SPREAD) – РАЗНОСТЬ МЕЖДУ ЦЕНАМИ НА ПРОДАЖУ И НА ПОКУПКУ ВАЛЮТЫ В ОДИН МОМЕНТ ВРЕМЕНИ. АКЦИЯ ДЕЙСТВИТЕЛЬНА НА ТЕРРИТОРИИ КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ, Г. КИРОВ, Г. ИОШКАР-ОЛА, Г. ЧЕБОКСАРЫ, Г. ИЖЕВСК, Г. УЛЬЯНОВСК, Г. ПЕНЗА. УЧАСТНИКИ АКЦИИ – ЮРИДИЧЕСКИЕ ЛИЦА И ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ, НЕ ИМЕЮЩИЕ ДО 22.05.2023 ОТКРЫТОГО ВАЛЮТНОГО СЧЕТА В КИТАЙСКИХ ЮАНЫХ В АО «ХЛЫНОВ». ОТКРЫТИЕМ ПЕРВОГО ВАЛЮТНОГО СЧЕТА В КИТАЙСКИХ ЮАНЫХ В ПЕРИОД С 22.05.2023 ПО 29.12.2023. ОСТАЛЬНЫЕ ТАРИФЫ ПО ОПЕРАЦИЯМ В ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ – СОГЛАСНО «ТАРИФАМ КОМИССИОННЫХ ВОЗНАГРАЖДЕНИЙ НА ПРЕДОСТАВЛЯЕМОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ ЛИЦАМ И ИНДИВИДУАЛЬНЫМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМ В АО «ХЛЫНОВ», ПО ИСТЕЧЕНИИ ЛЬГОТНОГО ПЕРИОДА, РАЗМЕР ТАРИФОВ, УСТАНОВЛИВАЕТСЯ В СООТВЕТСТВИИ С ДЕЙСТВУЮЩИМИ НА ТОТ МОМЕНТ ТАРИФАМИ. ОРГАНИЗАТОР АКЦИИ: КОММЕРЧЕСКИЙ БАНК «ХЛЫНОВ» (АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО), ЛИЦЕНЗИЯ ЦБ РФ № 254. ВСЯ ИНФОРМАЦИЯ ОБ ОРГАНИЗАТОРЕ, О ПРАВИЛАХ И ПОРЯДКЕ УЧАСТИЯ В АКЦИИ ПО ТЕЛЕФОНУ 8 (800) 250-2-777 И НА САЙТЕ WWW.BANK-HLYNOV.RU. СРОК ПРОВЕДЕНИЯ АКЦИИ С 22.05.2023 ПО 29.12.2023.

Губернатор поделился опытом Кировской области по развитию рынка труда

Сделал это – как член коллегии Министерства просвещения – на расширенном заседании Президиума Госсовета по вопросу развития рынка труда в РФ под председательством Президента, прошедшем в Великом Новгороде.

Владимир Путин обозначил, что федеральное правительство реализует специальную программу, результатом которой уже стало постепенное, но последовательное снижение безработицы – до 3%. Вместе с тем рост экономики может столкнуться с дефицитом трудовых ресурсов. В плане развития образова-

ния и подготовки кадров необходимо «ясно понимать, какие специалисты понадобятся нашей экономике, предприятиям уже в ближайшей перспективе». «Обязательно учитывать формирующиеся тенденции технологического, индустриального развития. Именно поэтому ежегодно будем формировать пятилетний прогноз потребностей в кадрах на уровне всей экономики», – сказал Президент.

Первый такой прогноз должен быть подготовлен уже в следующем году.

В Кировской области реализуется целый комплекс мер, направленных на обеспечение отраслей экономики квалифицированными кадрами.

– Перестройка системы среднего профессионального образования, популяризация рабочих профессий, более качественное прогнозирование потребности в рабочих – этим уже занимаемся, – отметил в своем тг-канале глава региона Александр Соколов. – В Кировской области есть успехи: мы уже переориентировали набор в колледжи и техникумы, внедряем «Профессионалитет» по машиностроению. Активно работаем с объединениями работодателей. Но и бизнес, промышленников тоже ориентируем по-новому – теперь они выстраиваются в очередь за работниками, а не наоборот. Значит должны включить механизмы стимулирования – повы-



шать зарплаты и создавать достойные условия труда.

В регионе также внедрена политика поддержки предприятий, на которых работники получают зарплату выше средней по региону, благодаря чему кировчане имеют возможность получать достойный заработок.

ЭКОНОМИКА

Представителей завода «СтанкоГомель» позвали в Киров

В рамках ответного визита планируется обсудить дальнейшее сотрудничество и поставки оборудования с белорусскими предприятиями кировским компаниям. Такие договоренности стали одним из результатов поездки делегации Кировской области на Гомельский экономический форум.



Гомельский станкостроительный завод им. С.М. Кирова выпускает современные вертикальные и горизонтальные обрабатывающие центры. Также предприятие является крупнейшим производителем универсальных консольно-фрезерных станков.

В рамках ответного визита белорусских предпринимателей планируется проработать и вопрос о совместных проектах.

– Например, Гомельской станкостроительный завод производит пяти-координатные станки с ЧПУ, а наш Омутнинский металлургический завод работает над проектом по выпуску линейных подшипников для станков. Станкостроение – одно

из приоритетных направлений развития Кировской области. Считаю, список интересантов будет гораздо шире, – прокомментировал зампред правительства Кировской области Михаил Сандалов.

Делегация региона также посетила ООО «МИРТЕК-инжиниринг». Предприятие входит в российскую группу компаний «МИРТЕК». Компания занимается производством приборов учета энергоресурсов, построением передовых автоматизированных систем управления, сбора и передачи данных учета энергоресурсов по бес-

проводным и проводным каналам связи.

Третьим предприятием, посещенным кировской делегацией в пятницу, 22 сентября, стало одно из крупнейших белорусских производств укупорочных продуктов «Алкопак». Также здесь производят упаковку для фармпроизводств. Эта продукция будет интересна кировским фармпроизводителям.

– Опыт коллег нам очень интересен. Многие идеи и предложения мы будем транслировать кировским производителям, – отметил зампред.

АКЦЕНТЫ НЕДЕЛИ

#Торги от ДОМ.РФ

на застройку участка общей площадью 24 га в Нововятском районе Кирова выиграла кировская компания «М2». Участок будет застраиваться по механизму комплексного развития территории. Срок реализации проекта 10 лет.

#Во втором чтении

законопроект о «Заслуженном предпринимателе Кировской области» обсудят в рамках сентябрьской сессии регионального парламента.

#Депутаты профильной комиссии

Кировской гордумы одобрили вынесение на пленарное заседание вопроса о назначении Станислава Коваленко главой теруправления по Октябрьскому району. Кандидату не задали ни одного вопроса. Назначение Ирины Прозоровой на пост главного архитектора Кирова с повестки комиссии сняли.

#Депутатов муниципалитетов

Кировской области планируют досрочно лишать мандата, если народный избранник без уважительных причин в течение полугодия пропустил все заседания. Об этом говорится во внесенном на рассмотрение ЗСКО законопроекте об изменениях в региональный закон «О местном самоуправлении».

#По факту мошенничества

на 3 млн с грантом «Агростартап» возбуждено уголовное дело. В мошенничестве при реализации нацпроекта подозревается директор СПК из Верхошижемского района, сообщил в четверг Следком. Тему подняли в понедельник на еженедельной планерке в региональном правительстве.



Кировский ССК

БЕТОН
ВЫСОКОГО
КАЧЕСТВА

☎ 47-30-10



Объемы деревообработки восстанавливаются

С начала 2023 года деловая активность в отрасли постепенно восстанавливается. «Такая тенденция наблюдалась в деревообработке в Кировской области. Постепенное освоение предприятиями региона новых экспортных направлений – дружественных стран СНГ, Ближнего Востока, Африки и Азии – позволило им восстановить объемы производства. В прошлом году они были значительно снижены из-за трудностей с экспортом готовой продукции», – про-

комментировали в Отделении Киров Волго-Вятского ГУ Банка России.

Спрос на продукцию деревообработки также поддерживают внутренние потребители, в частности мебельная промышленность.

«Увеличение объемов производства потребовало привлечения дополнительного персонала. Так, один из комбинатов области набирает сотрудников, чтобы возобновить работу в две смены», – добавили в отделении.

На юго-западе появится новый микрорайон

В районе улицы Риммы Юровской по КРТ планируют построить новый микрорайон. О таких планах депутатам сообщила замначальника управления градостроительства и архитектуры Кирова Татьяна Говорова.

Вместе с многоквартирными домами средней этажности здесь предполагается возвести 3 детских сада и физкультурно-оздоровительный комплекс. Договор с ООО «Демант» заключен в июне текущего года. Уже получено положительное сводное заключение правительства Кировской области и прокуратуры. Проект необходимо реализовать до 2039 года.

Депутаты обратили внимание на создание транспортной инфраструктуры на месте планируемой застройки.

Правила торговли

Владельцам нестационарных торговых объектов в Кирове необходимо предусмотреть возможность обслуживания маломобильных граждан и следить за граффити. Такие пункты прописали в проекте Правил внешнего благоустройства города.

Среди других изменений – дополнение каталога НТО типовыми торговыми палатками для граждан, желающих продавать остатки урожая со своего личного подсобного хозяйства, а также палатками для торговли мороженым.

НТО должны быть установлены на площадке из твердых видов покрытия, оборудованы емкостями для сбора мусора и иметь декоративно-художественную подсветку для темного времени суток. Расстояние до внешних границ окон жилых помещений или витрин стационарных объектов – не менее 6 метров.

На придомовой территории разрешено размещать НТО при условии,



если 2/3 собственников помещений многоквартирного дома поддержат идею на голосовании.

На внешней поверхности НТО не должно быть граффити, наклеек, баннеров, объявлений и рекламных конструкций. Не допускается наличие признаков ветоши – ржавчины, осколков и трещин.

Как сообщил замглавы администрации Кирова Всеволод Фролов, проект согласован с прокуратурой города, должностными лицами

администрации и областной Ассоциацией малоформатной торговли.

Депутаты профильной комиссии рекомендовали принять Правила (их рассмотрят на пленарном заседании), но задали ряд вопросов. Так, при размещении НТО не допускается установка на лицевых фасадах, витринах и окнах защитных решеток, роллерных систем, сплошное заклеивание или окрашивание, покрытие витрин и окон. Однако разрешено устанавливать роллер-

ные системы внутри объекта – за плоскостью стекла. Также предприниматель может задекорировать не более 30% поверхности остекления НТО светопропускающей пленкой.

Депутаты спросили, для чего правила «переносят» рольставни за стекло, если предприниматели устанавливают их для защиты (в том числе и самого стекла) от вандализма? Как пояснил Фролов, такое предложение поступило от Ассоциации малоформатной торговли: «Рольставни разрешены в муниципальном образовании «Город Киров» только на сельских территориях. В центре города они запрещены. Поэтому такое предложение и поступило – для обеспечения безопасности».

Предпринимателей, которые не соблюдают правила, будут привлекать к административной ответственности. Для начала – штрафовать. Депутат Владимир Малков обратил внимание главы администрации города Кирова Вячеслава Симакова на то, что в ларьке на улице Комсомольской, рядом с магазином «Охотник», продают алкоголь. «Я писал депутатский

запрос. Он прошел шесть кругов ада и вернулся ответ, что этим будут заниматься полицейские. Люди как торговали так и торгуют. Смысл этих проверок со штрафами по 500 рублей?» – сказал Малков.

Андрей Березин предложил подумать и утвердить какую-то меру ответственности при торговле запрещенными товарами: «Торговля запрещенным, например, алкоголем, может быть основанием для ликвидации объекта из схемы НТО. Сама по себе такая норма была бы верной».

Правила вступают в силу 1 января 2024 года. На вопрос депутата Александра Косулина – будут ли распространяться требования на ранее установленные НТО – Всеволод Фролов ответил утвердительно. «Мы начали эту работу уже давно и всех владельцев предупредили о необходимости с 1 января соответствовать Правилам внешнего благоустройства. Мы даже в некоторых территориальных управлениях проводили собрание предпринимателей», – прокомментировал замглавы администрации.

В Кирове обсуждают создание муниципальной компании в сфере газоснабжения

Вопрос находится в проработке. Об этом сообщил глава администрации города Кирова Вячеслав Симаков на заседании комиссии Кировской гордумы по транспорту, ЖКХ, экологии и безопасности жизнедеятельности.

По его словам, «Газпром» предложил построить котельную в Шевелях. Ее стоимость превысит 80 млн рублей. Но при этом у администрации пока нет данных о затратах на содержание котельной. Из-за этого могут затянуться сроки строительства самой школы, что вызовет еще большие проблемы с точки зрения возведения учебных заведений.

– Мы предлагаем рассмотреть пилотный вариант на школе, строящейся в микрорайоне Озерки, на улице Торфяной. Отправили запрос в «Газпром энерго»: сколько будет стоить строительство, обслуживание котельной. Место для размещения уже найдено. После



этого можно будет считать, какие средства необходимы для создания новой муниципальной службы», – пояснил Вячеслав Симаков.

Депутат Владимир Журавлев во время обсуждения обратился к стратегии развития России до 2027 года. Он отметил, что в документе четко прописано: до 2027 года в стране котельные должны принадлежать

«После этого можно будет считать, какие средства необходимы для создания новой муниципальной службы».

либо областному правительству, либо муниципалитетам, либо «Газпрому». Если бы такого ограничения не было, то Журавлев, как он добавил, сам бы начал строить газовые котельные.

– Раз всё так нерасторопно, так давайте я сам построю газовые котельные частные. Чтобы практически доказать, что это история рентабельная. Я хотел бы проанализировать этот вопрос, – выступил депутат и получил приглашение от сити-менеджера на рабочую встречу в ближайший четверг.

Вячеслав Симаков также отметил, что если «экономика позволит», то можно будет соз-

дать новое муниципальное учреждение для строительства газовых котельных.

Категорически против создания новой муниципальной компании выступил депутат Денис Ерохин.

– Вы же видите, что муниципальные предприятия не развиваются. Ни в коем случае не надо создавать муниципальное предприятие, – сказал Ерохин. – Надо вопрос закрыть, потому что это всё приносит убытки и разбазаривание бюджета. Поэтому лучше не говорить, а то действительно что-нибудь создадут. Я считаю, что правильно делать в формате государственно-частного партнерства, потому что частник не даст себя обмануть, не даст разворовать, как было в «Ленинской УК».

По результатам обсуждения вопрос вынесут на заседание гордумы. Там же Владимир Журавлев поделится с интересующимися депутатами результатами встречи с Вячеславом Симаковым.

Рынок без ТЦ

В Кирове отказались от строительства нового торгового центра на месте снесенного здания на Октябрьском рынке. Такое решение принял совет директоров АО «Центральный рынок» из-за финансовой нецелесообразности затрат на реализацию проекта. Сейчас рассматривается вопрос о строительстве на этом месте ФОКа и организации места для торговли местных сельхозтоваропроизводителей. Городские депутаты считают, что в первую очередь необходимо вернуть земельный участок обратно в казну города.

– На совете директоров было предложено не строить торговый центр на месте снесенного здания, этот процесс мы приостановили. Потому что действительно считаем нецелесообразным брать сейчас кредиты и в течение 40 лет рассчитываться за вновь построенный ТЦ, – сообщил на заседании комиссии гордумы по имуществу и земельным отношениям глава администрации Кирова Вячеслав Симаков.

Сказал и об обратной связи от населения: рынок здесь необходим, и «мы понимаем, кто сейчас там может и должен торговать».

– Рассматриваем вариант разделения этой территории на два участка. Первый оставляем под рынок, но не в том понятии, в котором он презентовался на протяжении последних лет, а именно рынок для сельхозтоваропроизводителей – ярмарка для садоводов и так далее. На втором участке рассматриваем возможность размещения образовательных, культурных или спортивных объектов.

Предвосхищая вопрос депутатов, пояснил, что полноценную образовательную школу «мы на этом участке построить не можем». В федеральную программу по строительству Домов культуры (на сельских территориях) тоже не попадаем.

– Как вариант – построить физкультурно-оздоровительный комплекс. И «умные площадки сейчас строятся. Прорабатываем вопрос по-



явления такой спортивной инфраструктуры в этом месте. Пока всё, – добавил Симаков.

– Специально вынес вопрос на депутатскую группу. С Вячеславом Николаевичем уже обсуждали, со строительством ФОКа как одним из вариантов согласны, – прокомментировал депутат Владимир Журавлев.

И предложил рассмотреть другие варианты, напомнив про вопрос, который обсуждался раньше, – о строительстве детского сада на 170 мест. Сказал и про муниципальный участок с улицы Мопра. «Может, построить наконец-то здесь новое здание для дополнительного образования? Музыкальную или художественную школу?» – сказал Журавлев.

– ФОК – хорошая история, но, может, дополнить его улично-парковой инфраструктурой? – предложил депутат Андрей Берзин. – В этом районе мест для отдыха хоть и кажется, что много, на самом деле немного. Я имею в виду как внутренние спортивные пространства, так и внешние, сезонные, к примеру, баскетбольные площадки, тренажеры. А если участок «разбивать», на клочке



организовывать какую-то ярмарку... Вопрос – кто это будет администрировать? Одно дело – большая территория с инфраструктурой, зданиями, персоналом. Другое – небольшое место для торговли. Его нужно контролировать, проверять, охранять, сдавать. Насколько это будет удобно вам в плане управления? Кто этим будет заниматься и кто это будет делать? А с таким подходом действительно можно сделать классный проект для района.

– Решение по земельному участку принимает совет директоров «Центрального рынка» или дума? – обозначили другую тему депутаты.

– Глава администрации, потом передает предложение наблюдательному совету, – пояснил Журавлев.

– Земля – это тоже недвижимость, и она входит в активы АО «Центральный рынок». Просто так мы их у АО забрать не можем. Нужно либо по доброй воле провести снижение количества акции, которыми мы (город, – ред.) владеем, а это целая процедура, – подключилась к дискуссии глава города Елена Ковалева, напомнив об обсуждении возможности возврата помещений, которые были переданы «Центральному рынку».

Она предложила вынести вопрос возврата земельного участка городу на заседании совета директоров.

– Для начала нам надо определиться, что хотим построить на этом участке и понимать источники финансирования. Потому что мы сейчас можем нафантазировать, и потом проект будет лежать и пылиться, как было по парку имени Гагарина, – вновь подключился к разговору Вячеслав Симаков.

– Думаю, если мы коллегиально понимаем, что запланированного Октябрьского рынка там не будет, необходимо инициировать процедуру возврата земельного участка в казну. Иначе к тому времени, когда деньги (на строительство объектов, которые решат строить, – ред.) появятся, этот земельный участок может быть продан «Центральным рынком». У нас такая управляемость, что потом затылок чешем, извините, – эмоционально добавила Елена Ковалева.

Позднее, во время обсуждения темы, добавила: если вернем обратно и помещения, ранее переданные «Центральному рынку», «которые вообще никакого отношения к рынку не имеют», средства от них тоже можно вложить в этот земельный участок.

1С FRESH

**НАДЕЖНЫЙ ОБЛАЧНЫЙ
СЕРВИС ФИРМЫ «1С»**

**ДЛЯ БУХГАЛТЕРОВ, ТОРГОВЫХ КОМПАНИЙ,
ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИНОВ И УДАЛЕННЫХ ОФИСОВ
И СОТРУДНИКОВ НА «УДАЛЕНКЕ»**

- ✓ Настраивается под ваш бизнес и учет
- ✓ Стабильная работа сервисов
- ✓ Техподдержка 24/7
- ✓ Доступ к системе «1С» из любой точки, где есть интернет
- ✓ Стоимость от 621 рубля в месяц*

БЕСПЛАТНЫЙ ДОСТУП 30 ДНЕЙ!

ООО «1С-Вятка» г. Киров, ул. Московская, д. 15. ОГРН 2054316681660.
Акция действует на момент выхода газеты.

1С ВЯТКА

Региональный дистрибьютор фирмы «1С»
г. Киров, ул. Московская, 15 (внутренний дворик),

(8332) 35-11-99, 22-32-72  **www.1c-vyatka.ru**

16+

В филиале «КЧХК» реализован инвестпроект на производстве азотной кислоты

В филиале «КЧХК» АО «ОХК «Уралхим» реализован инвестиционный проект по техническому перевооружению узлов окисления на агрегатах азотной кислоты УКЛ-7 № 3, 5.

На агрегатах был модернизирован контактный аппарат: смонтирована система распределения потока газа и заменено поддерживающее устройство,

что приведет к снижению расхода аммиака. Помимо этого, в окислителе установили систему улавливания металлов платиновой группы из нитрозного газа, что окажет влияние на снижение потерь драгметаллов.

Александр Иванишин, главный технолог по азотному циклу филиала «КЧХК» АО «ОХК «Уралхим», депутат Законода-

тельного собрания Кировской области:

– Аналогичные работы уже были проведены на агрегате УКЛ-7 №4 в 2020 году, была доказана эффективность проекта. Поэтому в этом году модернизируются сразу два агрегата. В настоящее время на согласовании находится инвестиционный проект по реконструкции узлов окисления агрегатов №1 и №2, запланированный на 2024 год.



КОНСУЛЬТАЦИЯ ЭКСПЕРТА

Когда потребитель может лишиться коммунальных услуг?

Одна из причин – их неоплата. О нюансах рассказала начальник Госжилинспекции Кировской области Алена Дудникова.



– У потребителей есть не только права, но и обязанности, одной из которых является своевременное внесение платы за коммунальные услуги. При несоблюдении этих требований у исполнителя коммунальной услуги появляется право приостановить ее предоставление, – отметила Алена Дудникова.

Исполнитель ограничивает или приостанавливает предоставление

коммунальной услуги в случае ее неполной оплаты потребителем при наличии совокупности ряда условий. Во-первых, задолженности у потребителя по оплате 1 коммунальной услуги в размере, превышающем сумму 2 месячных размеров платы за коммунальную услугу. Во-вторых, отсутствие заключенного потребителем-должником с исполнителем услуги соглашения о погашении задолженности и (или) при невыполнении должником условий такого соглашения. В-третьих, наличие предварительного уведомления потребителя об ограничении или приостановлении услуги.

В таком предупреждении должнику сообщают: если в течение 20 дней после получения уведомления он не оплатит долг, предоставление коммунальной услуги может быть сначала ограничено (уменьшено



количество подачи ресурса и (или) он будет поставляться в течение суток по графику), а затем приостановлено.

Способов таких предупреждений несколько: потребителю-должнику вручают уведомление под расписку, направляют по почте заказным письмом с уведомлением о вручении, текст включают в платежный документ, передают сообщение по сети подвижной радиотелефонной

связи или направляют голосовую информацию по сети фиксированной телефонной связи, уведомляют по электронной почте или через личный кабинет потребителя в ГИС ЖКХ. Могут быть и другие способы, подтверждающие факт и дату получения уведомления потребителем.

– Запрещено производить ограничение или приостановление в многоквартирных домах коммунальной услуги по отоплению и

холодному водоснабжению, – подчеркнула Алена Дудникова.

Расходы исполнителя, связанные с введением ограничения, приостановления и возобновления предоставления коммунальной услуги должнику возмещаются за счет этого потребителя. Их совокупный размер не должен превышать 3 тысячи рублей.

Предоставление коммунальных услуг возобновляется:

– в течение 2 календарных дней со дня полного погашения задолженности,

– оплаты расходов исполнителя по введению ограничения, приостановления и возобновлению предоставления коммунальной услуги или заключения соглашения о порядке погашения задолженности и оплаты этих расходов.

– В случае несогласия с действиями исполнителя по ограничению и (или) приостановлению предоставления коммунальной услуги потребитель вправе обратиться в государственную жилищную инспекцию Кировской области, – добавила начальник ГЖИ.

КЛИМАТ

ИЗБАВЬСЯ ОТ СКВОЗНЯКОВ

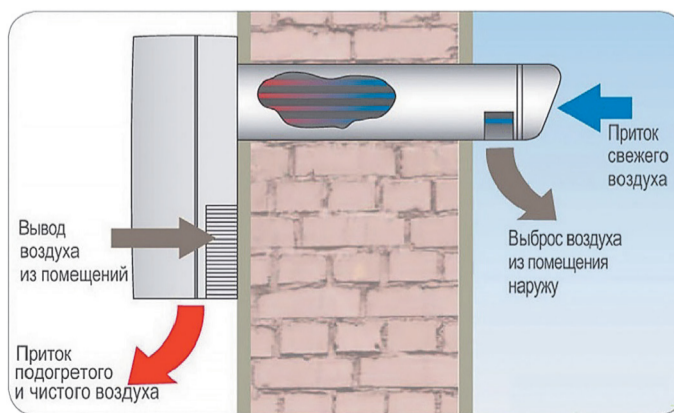
Наступает самый трудный для свежего воздуха период – при открытых окнах жильцы страдают от сквозняков, при закрытых – задыхаются от углекислого газа. Кажется, что из этой ситуации нет выхода. Однако это мнение ошибочное, ведь в нашем городе существуют люди, которые давно и успешно решают проблемы отсутствия свежего воздуха в домах и квартирах.

Кажется, чего проще: стало жарко – открой форточку, стало душно – открой окно. Но вместе со свежим воздухом в квартиру проникает сквозняк. Явный или незаметный, он опасен для взрослых, пожилых людей и детей. Особенно коварен незаметный сквозняк, когда потоки воздуха никак не ощущаются, но они есть. Контраст температуры

может негативно сказаться на самочувствии. А это значит расходуются семейный бюджет, близкие переживают и нервничают. Сквозняк может добраться даже через розетку, особенно в панельных домах. Случаи такие есть.

Приточная вентиляция позволяет свежему воздуху с помощью специальных приборов проникать внутрь дома при закрытых окнах. Не нарушая целостности, оставляя за пределами квартиры шум, пыль, пыльцу растений, пуская внутрь только подогретый чистый и свежий воздух. Это обеспечивает спокойный сон, углекислый газ не скапливается в закрытом помещении, бессонница

остается в прошлом. Отдохнувший человек встает утром в хорошем настроении, без признаков усталости.



Приборы приточной вентиляции гасят уличный шум – не слышно транспорта. Приятным побочным эффектом будет избавление от плесени и повышенной

влажности. Самое главное – стоимость покупки и установки будет точно ниже стоимости лечения простуд от сквозняков.

Для тех, кто понимает важность свежего воздуха в жизни человека, кто заботится о своих близких, есть уникальное предложение – мы держим цены на приборы для очистки воздуха на прежнем уровне, не ориентируясь на курс доллара. Приобретение и установка приточной вентиляции – это отличное вложение в свое здоровье, в здоровье членов своей семьи.

Установку и доставку мы осуществляем в удобное для клиента время. Те, кто уже установил у

себя приточную вентиляцию, делаясь с нами положительными отзывами, и это не может не радовать. Пришло время дать свежему воздуху войти в ваш дом. Мы создали для этого все условия. Дело теперь только за вами.

Более подробно узнать о «Децентрализованной вентиляции» вы можете на сайте рекуператор-киров.рф В группа ВК: vk.com/rekuperator43

В офисе: г. Киров, ул. Мопра 19, 4 этаж, ТЦ Санди.

По телефонам: +7-922-668-3006 Сергей +7-922-668-3241 Наталья

Законно и в интересах граждан

За девять месяцев 2023 года Фонд капитального ремонта объявил 964 электронных аукциона. Из них 663 – на проектные и ремонтные работы, 183 – на проведение ремонта, 47 – на проектирование и еще 71 аукцион на строительный контроль.

Объем проведенной работы в качестве технического заказчика на сегодняшний день уже превысил объем аналогичной работы за весь 2022 год. При этом случается и так, что на аукционы не заявляется ни один участник. В таком случае Фонд объявляет повторный аукцион или заключает прямой договор с заинтересованной подрядной организацией. В результате за 2023 год заключено 150 договоров по результатам электронных аукционов и 110 – по прямым договорам. Общая сумма контрактов составила 4,2 млрд рублей. Данная работа выполнялась в отношении порядка 1260 многоквартирных домов.

К сожалению, есть и обратная сторона медали.

«Подрядные организации зачастую не справляются с принятыми на себя обязательствами по капитальному ремонту общего имущества в многоквартирных домах. Причины бывают разные: несоответствие объема принятых на себя обязательств, нехватка рабочей силы, финансовое положение подрядчика, недобросовестность. Иногда в процесс работы подрядчика вмешиваются иные приоритеты в его хозяй-

ственной деятельности», – прокомментировали в Фонде.

В данных случаях Фонд капитального ремонта расторгает с подрядными организациями договор. С января по сентябрь 2023 года Фонд расторг порядка 60 договоров в отношении более 90 многоквартирных домов.

«Такие решения, к сожалению, могут нести негативные последствия для собственников многоквартирного дома – проведение работ, порой уже начатых, отодвигается во времени. Однако Фонду приходится отстранять подрядные организации от проведения капитального ремонта, так как иных законодательно установленных способов обеспечить проведение надлежащего капремонта нет», – добавили в Фонде.

Один из примеров – это дома №5 и 7 по улице Свердлова. Подрядчик, выполняя капитальный ремонт, раскрыл крыши.

Но после прошедших ливней отстранился от обязанности завершить ремонт.

«Такие действия нарушают права собственников на благоприятные и безопасные условия проживания граждан, – продолжил региональный оператор. – В данной ситуации Фонд как технический заказчик обеспечил силами третьих лиц временное закрытие крыш, расторг с подрядчиком договор. Теперь работы на домах проводит добросовестный подрядчик ООО СК «Партнер».

Добавим, что после расторжения договора подрядные организации сталкиваются с

негативными для себя последствиями. С них взыскиваются ранее перечисленные авансовые платежи, штрафы, возможные убытки, недобросовестные исполнители исключаются из реестра квалифицированных подрядных организаций и лишаются права проводить капитальный ремонт по заказу Фонда.

Все указанные выше действия регионального оператора отвечают действующему законодательству и направлены на защиту интересов собственников. Фонд как социально ориентированная организация несет всю полноту ответственности за действия или бездействие подрядных организаций, которые, к сожалению, зачастую ставят перед собой только одну основную цель – извлечение прибыли.

«Не смотря на возникновение различных незапланированных ситуаций, Фонд продолжает исполнять функции технического заказчика, обеспечивая капитальным ремонтом многоквартирные дома Кировской области, и принимает все зависящие от него меры, чтобы данные работы были своевременными и качественными», – подытожили в Фонде капитального ремонта.



Рынок лифтов проехал этаж санкций

На неделе делегация Кировской области приняла участие в работе Гомельского экономического форума. Одна из задач – установить новые партнерские отношения с белорусскими компаниями. Кировская компания «Лифтсервис» давно и плодотворно сотрудничает с крупнейшим белорусским заводом в части установки на территории Кировской области оборудования партнеров. Об адаптации рынка производства лифтов к текущим экономическим реалиям и взаимодействию с белорусской компанией «Бизнес новостям» рассказал главный инженер ООО «Лифтсервис» Андрей Казаков.



➔ **Андрей Леонидович, лифтовое оборудование – высокотехнологичное, и долгое время считалось, что этот сегмент в числе наименее импортозамещаемых. Лично у вас как у эксперта были ли опасения после введения санкций, что этот рынок может резко просесть? И адаптировались ли, на ваш взгляд, крупные российские производители лифтового оборудования к вызовам рынка?**

– Да, разумеется, такие опасения были. И они частично подтвердились, когда с российского рынка ушел лифтостроительный завод Kone, а вслед за ним и Otis. После ухода с рынка зарубежных игроков был период, когда наблюдались проблемы с поставкой лифтового оборудования аналогичного класса и запасных частей к ранее смонтированным лифтам. Однако сейчас можно уверенно сказать, что большая часть проблем преодолена. Если, к примеру, завод Kone ушел с российского рынка окончательно, то концерн Otis продал свое подразделение российскому холдингу, и уже в конце 2022 года завод возобновил свою работу под маркой Meteor. С новой силой начал работу завод в Серпухове.

➔ **Работала ли ранее компания «Лифтсервис» с какими-либо производителями, которые ушли с рынка России?**

– Нет, в том числе благодаря этому на нашем предприятии санкционное давление сильно не отразилось.

➔ **Почему в качестве ключевого поставщика вы выбрали ОАО «Могилевлифтмаш»? И, на ваш взгляд, усилил ли ваш партнер за последнее время свои позиции на рынке?**

– «Могилевский лифтостроительный завод» имеет богатую историю развития и огромный опыт производства лифтов. В ассортименте производителя лифты, удовлетворяющие любые потребности: пассажирские – для больницы, школ, административных и социальных объектов, высотных зданий, грузовые – для производственных помещений. Качество оборудования производства «Могилевлифтмаш» стабильно высокое и отвечает требованиям российских ГОСТов и Технического Регламента Таможенного союза. Расширив производственную линейку за счет лифтов с отделкой класса «комфорт», могилевский завод, несомненно, укрепил

свои позиции на российском рынке. Широкая дилерская сеть по стране, доступность запасных частей и расходных материалов позволяют предприятию удерживать позиции среди лидеров рынка.

➔ **С учетом вашего сотрудничества с белорусским заводом возникали ли «санкционные» проблемы, к примеру, со сроками поставки оборудования?**

– Нельзя сказать, что санкционное давление совсем не сказалось на белорусском производителе. Некоторые электронные компоненты они все же импортировали. Однако тоже смогли быстро адаптироваться и заместить импортные компоненты оборудованием аналогичного качества. Проблем с адаптацией производства к санкционному давлению не имел, пожалуй что, «Серпуховский лифтостроительный завод», полностью собирающий лифты из отечественных компонентов. Так что если проблемы и возникали, их удалось оперативно решать.

➔ **Есть ли сегодня сложности с поставками комплектующих?**

– Проблем сегодня нет ни с поставкой лифтового оборудования,

на запасных частей. Российский рынок полностью преодолел возникшие проблемы. К тому же производителей лифтов в России достаточно. Среди самых крупных и надежных поставщиков на российском рынке также «Щербинский лифтостроительный завод», «Серпуховский лифтостроительный завод», «Карачаровский механический завод», «Евролифтмаш».

➔ **Как в целом заказчики, да и жители, относятся к тому, что в домах устанавливают лифты отечественных производителей?**

– Я считаю, что прошло то время, когда основным критерием качества было импортное производство оборудования, товара. Сейчас все больше заказчиков и рядовых потребителей отдают предпочтение товарам российского производства и производства стран, входящих в Таможенный союз. Такое оборудование максимально удовлетворяет требования к качеству, долговечности и ремонтнопригодности. Так что отношение к отечественным производителям положительное.

➔ **На ваш взгляд, оптимальны ли лифты завода, установкой которых занимается ваша ком-**

пания, для замены лифтового оборудования по программе «Фонда капитального ремонта Кировской области»?

– Осуществляя замену лифтов по программе капремонта, мы учитываем все обстоятельства и требования, предъявляемые к лифтам, обеспечивающие максимальный комфорт и безопасность пользователя. Находим разумное решение, позволяющее не допустить излишнего расходования средств Фонда, но и не снижая при этом качества оборудования. Таким образом, поставляемое оборудование является оптимальным. В настоящее время при правительстве Кировской области создана совместная рабочая группа по сотрудничеству Кировской области и Республики Беларусь. Таким образом, поставляя по программе капитального ремонта оборудование «Могилевского лифтостроительного завода», мы участвуем в реализации поручения губернатора Кировской области.

Неравная ответственность

Отопительный сезон начнется меньше чем через месяц. Управляющие компании, чтобы их дома подключили к теплу, должны устранить нарушения и получить паспорта готовности. Но в гонке за соответствием требованиям участвуют только УК, ТСЖ, ЖСК. С ресурсоснабжающих организаций спроса нет, несмотря на то, что нарушение или сбой системы может произойти и с их стороны. О неравной ответственности за подачу ресурса в жилые дома рассказал руководитель одной из Кировских управляющих компании Владимир Вохмянин.

Одним из маркеров того, что в обслуживаемые дома поступает ресурс ненадлежащего качества, стал эксперимент, который Владимир Яковлевич провел несколько лет назад. Он сделал контрольный срез наружных труб на входе и выходе, зафиксировал результаты. Они показали, что внутримдомовые сети чисты. Глава управляющей компании поясняет:

– Если ресурса в нужном объеме и качестве не поступает, значит и трубы не забиваются, шлаки не оседают. Для негативного воздействия просто не хватает мощи, – пояснил Владимир Вохмянин.

Изоляция

При этом контрольно-надзорные органы всё еще остаются негибкими в принятии решений и взаимодействии с управляющими компаниями.

Например, в паспорте готовности дома к зиме есть требование обеспечить теплоизоляцию труб. Пункт, каким образом системы должны быть изолированы, не кон-

кретизирован. Владимир Вохмянин рассказал, что раньше популярностью пользовалась стекловата с рубероидом, но при нарушении целостности материалы быстро загнивали. Тогда стали использовать тепловые рукава – тоже легко портящийся материал. Владимир Яковлевич нашел новый метод – термостойкая краска.

– Я ездил на семинар. Один из спикеров рассказал, что для утепления фасадов и труб применяют термостойкую краску. Технологию уже приняли в Удмуртии, Чувашии, Коми, но не в Кировской области. Но самое интересное – краску закупают в Кирово-Чепецке. Она сертифицирована и действительно служит хорошей теплоизоляцией. И в использовании удобна: нанес кистью или краскопультом, – рассказал эксперт.

Владимир Вохмянин вернулся с обучения с идеей внедрить новую технологию. Купил материал, апробировал – работает. Утеплит трубы своих домов. Но контрольно-надзорный орган не принял

такой вариант теплоизоляции системы.

– Они до сих пор не верят, что технология рабочая. У нас есть сертификат, подтверждающий, что краска служит термозащитой. В правилах не сказано, какими инструментами должна быть сделана теплоизоляция труб. Поэтому свое мнение мы готовы отстаивать в суде, – заметил Владимир Яковлевич.

Балансировка ресурса

Также от УК регулярно требуют балансировать давление и температуру подаваемого ресурса. К примеру, горячую воду. По нормативу ее температура должна быть 50 градусов.

– Если ресурс будет подаваться с изначального пункта ненадлежащего качества, проходить через теплопотери, то балансировка от управляющей компании не спасет ситуацию: жильцы будут получать воду вне норматива, – пояснил Владимир Вохмянин. – ЦТП



необходимо подавать ресурс больше нормы, чтобы управляющие компании могли корректировать его подачу жильцам.

Как решить ситуацию?

По словам главы управляющей компании, есть три зоны ответственности.

Первая лежит на ресурсоснабжающих организациях – распространяется на наружные сети, заканчиваясь стеной дома. Вторая зона – от стены дома до отсекающего устройства в квартире – на управляющей компании. И третья зона – от отсекающего устройства до

кончика носа крана или батареи – на собственниках жилья.

– Практика сложилась такая, что всегда виноваты управляющие компании. Вне зависимости от того, какого качества был подан ресурс, – добавил Владимир Вохмянин.

Ситуацию решить можно – начать проверять и работу РСО. Например, запрашивать и с них в том числе ведомость учета параметров ресурсов.

– Необходимо, чтобы контрольно-надзорный орган сравнивал две ведомости – от РСО и от УК. Кроме того, надо вводить штрафные санкции не только для управляющих компаний, но и для ресурсоснабжающих организаций, – заключил эксперт.

НОВОСТИ КОМПАНИИ

МУП «Водоканал» и ООО «РКЦ» открыли новые офисы обслуживания населения в мкр. Нововятск и мкр. Филейка

С 10 июля открылись и работают в штатном режиме новые офисы по адресам:
 📍 ул. Орджоникидзе д. 16а (микрорайон Нововятск); 📍 Октябрьский проспект д. 39 (микрорайон Филейка).

Обращаем ваше внимание на то, что офис обслуживания населения (физических лиц) на улице Казанской, 24 прекратил свою деятельность с 27 июня. С 28 июня офис обслуживает только юридические лица. Весь функционал офиса для физических лиц перешел на офис обслуживания населения на улице Воровского, 10, который также находится в историческом центре города, но имеет более удобное логистическое расположение. Также продолжает работать в штатном режиме офис обслуживания населения на улице Конева, 7/6.

Открытие новых офисов обслуживания и перенос функционала офиса для физических лиц с улицы Казанской обусловлен анализом запросов от абонентов. Запуск в работу новых клиентских офисов позволяет взаимодействовать с абонентами напрямую, обеспечить своевременную и стабильную работу по начислению платы за

коммунальные и жилищные услуги жителям города Кирова.

Режим работы и адреса действующих офисов обслуживания ООО «РКЦ»:

📍 ул. Воровского, д. 10 (с понедельника по пятницу с 08:00 до 18:00, без перерыва на обед; суббота с 09:00 до 14:00, без перерыва на обед; воскресенье – выходной).

📍 ул. Конева, 7/6 (с понедельника по пятницу с 08:00 до 17:00, перерыв на обед с 12:00 до 13:00; суббота, воскресенье – выходной).

Режим работы вновь открывающихся офисов обслуживания ООО «РКЦ»:

📍 Октябрьский проспект, 39 (спонедельника по четверг с 08.00 до 18.00, без перерыва на обед; пятница с 08:00 до 17:00, без перерыва на обед; суббота, воскресенье – выходной).

📍 Орджоникидзе, 16а (с понедельника по четверг с 08:00 до 17:00, перерыв на обед с 12:00 до 12:48; пятница с 08:00 до 16:00, перерыв на обед с 12:00 до 12:48; суббота, воскресенье – выходной).

Также напомним о возможности решать вопросы, связанные с деятельностью МУП «Водоканал», удаленно, будь то передача показаний, подача заявлений, оплата онлайн без комиссии, открытие нового лицевого

счета и т. д. В 2022 году МУП «Водоканал» запустил новый официальный сайт и обновленный личный кабинет предприятия. Для населения сайт доступен по ссылке: www.vdkanal.ru¹⁶⁺, а в личный кабинет абонент может попасть по ссылке, которую использовал для входа ранее: newlk.vdkanal.ru.

В ближайшее время также и ООО «РКЦ» откроет новый сайт в сети Интернет с предоставлением большого спектра онлайн-услуг.

Контакт-центр работает по телефону 254-888 с понедельника по пятницу с 08:00 до 18:00, без перерыва на обед.



ГОЛОС КОМПАНИИ. КАК СДЕЛАТЬ ГОЛОС ИНСТРУМЕНТОМ.

Есть понятие «лицо компании», но оно недостаточно раскрывает роль руководителя. Потому что руководитель – это не только и даже не столько лицо, это голос компании. Как сделать свой голос реально рабочим инструментом убеждения, мотивации и продвижения, – рассказывает наставник по технике речи, переговорам и публичным выступлениям Светлана Удельная.

❓ Светлана, чем современный лидер отличается от предыдущих?

– Впервые в истории лидер вынужден быть столь искусным психологом по отношению к своим подчиненным. Потому что классический метод «кнута и пряника», отточенный веками, больше не работает. Сегодня руководитель должен отслеживать не только внешние факторы изменений, но и внутренние, происходящие в коллективе. Ему необходимо побуждать людей работать, вдохновлять их, ловко маневрировать между поддержкой и критикой. Разные стили управления с разными сотрудниками в разные периоды – это искусство. Раньше модель управления была более линейной, поэтому практически любой специалист, идущий вверх по карьерной лестнице, в итоге считался хорошим руководителем. Сейчас опыта недостаточно. Нужно владеть стратегическим менеджментом, коммуникацией, психологией влияния, тимбилдингом. Всему этому необходимо учиться.

Второе – личный бренд перестал быть результатом естественного роста, он стал его причиной. Сегодня он создается специально и является инструментом продвижения бизнеса. Многие сейчас развивают компании на основе личности ее руководителя – это мировой тренд очеловечивания брендов. Его невозможно реализовать без грамотных коммуникаций и позиционирования первого лица. Поэтому лидер вынужден быть максимально открытым, ярким и убедительным.

Кроме этого, есть еще одно важное качество. В августе я выступала на федеральном Форуме предпринимателей «Синергия». Мне удалось послушать лекцию предыдущего спикера – нейрпсихолога, специалиста по управлению персоналом Владиславы Друтько. Она обозначила одно из главных отличий современного лидера – уязвимость. Речь о том, что мир сейчас слишком быстро меняется, поэтому лидер уже не играет в железного человека. Ему не стыдно сказать: «Я не знаю, давайте найдем решение вместе». Он обращается за ресурсом к своей команде.

❓ Получается, голосом компании может стать член команды с более сильными навыками коммуникаций?



– Увы, нет. Руководитель должен владеть речью и навыком ведения грамотных переговоров. Без этих данных он не сможет даже успешно нанять тех людей, которые смогли бы взять на себя часть его задач. Потому что, как я уже сказала, сегодня всех необходимо мотивировать и побуждать работать. Особенно новое поколение сотрудников.

«По тому, как руководитель рассказывает о себе и своем продукте, как он умеет расположить собеседника, заинтересовать его, оценивается весь бизнес».

По тому, как руководитель рассказывает о себе и своем продукте, как он умеет расположить собеседника, заинтересовать его, оценивается весь бизнес. Разумеется, вы можете делегировать текущие процессы, в том числе какие-то

коммуникации. Но вы должны, как минимум, уметь хорошо говорить и держаться на публике, чтобы в нужный момент сделать «ход конем».

Например, когда речь идет о развитии и масштабировании бизнеса, ваши потенциальные партнеры и инвесторы захотят общаться с первым лицом. Если сотрудник в ходе переговоров более красноречив и

убедителен, чем сам руководитель, это подрывает статус. Так же как если во время публичного выступления ваш оппонент окажется более ярким оратором. Поэтому делегируйте, но будьте готовы перехватывать инициативу.

❓ А если проблема скорее психологическая? Руководитель – интроверт, ему просто тяжело быть на публике, выходить в эфир.

– Прекрасно понимаю этих людей. Я сама интроверт, но с 16 лет выхожу в эфир и выступаю на сцене. Я знаю, что такое умирать от страха перед аудиторией, испытывать непреодолимое волнение. Именно поэтому разработала авторскую методику для интровертов. Есть определенные техники и инструменты для людей нашего психологического типа. Это отдельная история, потому что легко научить говорить того, кто это любит, не боится выступать, получает удовольствие от повышенного внимания. Гораздо сложнее раскрыть ораторские способности человека, который внимания избегает. И здесь, я убеждена, только интроверт может научить интроверта выступать публично.

❓ Как быть с дефектами речи и другими особенностями, которые зачастую имеют физиологический характер?

– Наш голос рождается в теле. Вы не сможете сыграть красивую мелодию на фортепиано, если оно не настроено. Точно так же вы не сможете говорить сильным, уверенным голосом, если есть физиологические проблемы. Поэтому я работаю в сотрудничестве с профессиональными врачами. Зажимы в теле помогают устранять невролог и массажист. Сложности с дыханием – оториноларинголог, вопросы с прикусом решит ортодонт, серьезные дефекты речи исправит логопед и дефектолог.

Я долгое время работала во врачебной среде и знаю прекрасных специалистов, которые сегодня вместе со мной помогают руководителям звучать и быть услышанными. Все эти проблемы решаемы, когда у человека действительно есть желание научиться красиво говорить.

❓ Просто научиться говорить недостаточно. Надо еще уметь применять свои новые навыки в нужный момент.

– Да, именно поэтому мой самый востребованный курс – «Сила голоса и легкость общения». В рамках этого курса мы не только работаем с речью, но и учимся грамотно ее использовать. Сей-

час век коммуникаций, но люди порой не могут договориться о простых вещах. Потому что все мы очень разные и у всех один вопрос: как общаться друг с другом?

Курс включает в себя комплекс дисциплин. В нем есть блок по психологии влияния. Как общаться с людьми, которые постоянно всё критикуют. Вы даете им поручение, а у них тысяча причин, почему его невозможно выполнить. Или люди, которые всегда пребывают в состоянии скрытой агрессии. У них нет задач, есть только проблемы, и все кругом виноваты. Как подготовиться к деловой встрече. У вас столько информации, что хочется вывалить на клиента все сразу, а наша задача сократить речь до смысла. Как это сделать?

Также мы разбираем технику ведения переговоров и публичных выступлений. Ведь публичные выступления – это обязательно выход на сцену перед многотысячной аудиторией. Любое ваше совещание – это публичное выступление. Вы уверены, что ведете себя там достаточно грамотно? Курс «Сила голоса и легкость общения» содержит ответы на все эти вопросы, поэтому руководители бизнеса его так любят.

Но на самом деле они покупают не курс и даже не новые знания. Они покупают ощутимые изменения в своей жизни и в бизнесе, которые неизбежно происходят, если вы начинаете ясно излагать свои мысли и осваиваете ключевые принципы успешных коммуникаций.

Контакты для записи на индивидуальные и групповые занятия:
тел. +7 919 527 01 27



Светлана Удельная / Переговоры и статусная речь

@sudelnaya



16+

53% россиян хотели бы заняться частным бизнесом

«Это результаты опроса одного из банков. Основными преимуществами предпринимательства соотечественники считают самостоятельное достижение целей и возможность превратить хобби в успешный бизнес», – пишет «Девятка ТВ».

О радикальных мерах

федерального правительства для прекращения вывоза бензина и дизельного топлива из страны пишет «Свойкировский.рф». «Таким образом правительство надеется решить проблему «серого экспорта» топлива. Также планируется не допустить дефицит в будущем. Для этого власти ведут переговоры о дополнительных поставках топлива с нефтяными компаниями», – отмечает тг-канал. «Ограничения помогут насытить рынок топлива, что в свою очередь позволит снизить цены на бензин», – добавляет «Киров без цензуры».

Чиновников пересадят на «Лады»

«Массовая закупка автомобилей отечественного производства для федеральных чиновников планируется на 2024 год. Об этом сообщили в Минпромторге. В качестве основного поставщика ведомство пока рассматривает «Автоваз» с его удлиненной версией Lada Vesta под названием Lada Aura. Массовый выпуск модели должен стартовать во второй половине следующего года», – пишет «Трасса 101».

Ранее сообщалось, что ценник Aura превысит 2 млн рублей. «От «Весты» модель будет отличаться, в частности, увеличенным пространством для задних пассажиров, кожаной отделкой салона, наличием премиальной аудиосистемы», – добавляет тг-канал.

Реорганизация ресурсников

«Сегодня с руководителями ресурсоснабжающих организаций обсудил варианты

слияния предприятий. Как правило, чем крупнее организация, тем больше объемы выручки, выше мобильность ресурсов. Тема непростая для руководителей ЖКХ, взяли время «подумать», договорились о следующей встрече», – написал в среду, 20 сентября, глава Кирово-Чепецкого района Сергей Елькин.

22 сентября сообщил, что «сегодня продолжил разговор с предприятиями ЖКХ по вопросу укрупнения организаций – обсудили этапы реорганизации».

Возврат активов

«Недвижимость в Москве возвращена в собственность региона. Прокуратура области выяснила, что два здания и два земельных участка в столице были приватизированы незаконно. В 2014-ом году эти объекты

Возврат активов, желающие на частный бизнес, «Лады» для чиновников, будущее для Береснева и настоящее от Ковязина. О чем на минувшей неделе писали региональные Telegram-каналы.

правительство Москвы передало нашему региону для работы представительства. Но, по данным прокуратуры, в сентябре 2022 года здания были незаконно проданы «Вяттавтодором» строительной компании «Монолит». По условиям сделки стоимость имущества превысила 146 млн рублей. Прокуратура через Арбитражный суд оспорила законность сделки», – пишет «Первый городской».

Закон для аренды

«Минстрой разработал закон о посуточной аренде жилья. Соответствующую поправку предлагается внести в Жилищный Кодекс. В документе предлагается прописать, что собственник жилья вправе сдавать его на

основании договора найма, в том числе краткосрочного, при условии «соблюдения прав и законных интересов соседей, правил пользования жилыми помещениями, а также правил содержания общего имущества» дома, следует из текста проекта», – пишет министр Кировской области.

Срок за взятку

«В Кирове бывшего замдиректора Центрального рынка, который получил от предпринимателя взятку в особо крупном размере за общее покровительство, приговорили к 5,5 годам колонии», – сообщает «Источник Онлайн».

Работа для спикера

«Главный политический» озвучил версию о том, что председатель Законодательного собрания Кировской области

хорошие отношения. Что касается меня, то я настроен работать в ОЗС как минимум до конца срока», – прокомментировал Береснев тг-каналу «Personal Opinion».

Инициатива для алкоголя

«Позвольте узнать, каким же образом подобные запреты повлияют на комфорт граждан, если как раз круглосуточные алкомаркеты 24/7 не подчиняются никаким законам и продолжают существовать в круглосуточном же режиме на территории областного центра и области и продолжают реализацию алкоголя зачастую сомнительного качества?» – комментирует инициативу депутата ОЗС Михаила Ковязина о возврате времени продажи алкоголя с 10 утра «Киров. Земля и Люди».

Автор поста добавляет, что «областной бюджет такие ограничения точно не пополнил», а «владельцы круглосуточных алкомаркетов и иже с ними еще больше будут набивать свои карманы». «И снова возвращенные подобные ограничения лишь принесут неудобства сфере закупок в ресторанном сегменте и простым людям», – добавляет тг-канал, напомнив про ранее отмененную такую норму и предложив «заниматься делом» и «не переливать из пустого в порожнее».

«Малые предприниматели из стран СНГ, ведущие в Кирове бизнес по продаже продуктов 24 часа, всецело поддержали новые ограничительные поправки в закон о реализации алкоголя в Кировской области», – добавляет юмористический тг-канал «Шестерка ТВ».

РЖД и «Доширак»

«РЖД предприняло очередную безуспешную попытку победить доширак», – прокомментировал «Короче Киров» очередной заголовок СМИ. Он звучит так: «В поездах теперь готовят лангет из говядины с рататуем и колбаски из индейки».

Эти и многие другие новости есть и в тг-канале «Бизнес новости в Кирове»
Подписывайтесь!

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЦЕНТР АГРОХИМИЧЕСКОЙ СЛУЖБЫ «КИРОВСКИЙ»

(аттестат аккредитации РОСС RU.0001.21ПШ68)

ПРОВОДИМ:

- ✓ исследование грунта при проведении инженерно-экологических изысканий, ландшафтных работ, возведении объектов;
- ✓ выявление химического загрязнения почв и оценку восстановления на рекультивируемых территориях;
- ✓ экспертизу почвы при снятии, перемещении, уничтожении плодородного слоя; перекрытии плодородного слоя (свалки ТБО, насыпи мусора, размещение отходов лесопиления и т.д.); при планировании работ по монтажу, демонтажу, ремонту трубо-, газопроводов, ЛЭП и т.д.)
- ✓ химический анализ воды из любого источника, в том числе сточной.

**КОМПЛЕКСНЫЙ ПАКЕТ ИССЛЕДОВАНИЯ
ПРИРОДНОЙ ВОДЫ,
СОГЛАСНО ТРЕБОВАНИЯМ САНПИН 2.1.3684-21 –
2 977 рублей**

(8332) 513-150

agrohim_43@mail.ru

agrohim-kirov.ru

vk.com/fgbugcaskirov



Начинаем медовую историю

Распространенная история, когда производство меда становится делом семейным и объединяет несколько поколений. Но пути к этой точке пересечения ведут разные. К примеру, Антон Ветлужских сам дал старт семейной пасеке в поселке Косино Зуевского района.

– Честно говоря, случайно решил попробовать организовать производство меда. Тогда возникла финансовая необходимость. Причем изначально вложения были минимальные. На первом этапе мне помогали обычные люди, особенно в плане продажи, – прокомментировал «Бизнес новостям» Антон.

Делом жизни называют производство меда семьи Жигарёвых и Зыковых из Уржума. Как рассказал Анатолий Жигарёв, представитель третьего поколения пчеловодов, ремесло развивалось внутри семьи всегда, но, пожалуй, он и его брат придали ему вес бизнес-проекта. То есть серьезно задумались о рынке сбыта, способах привлечения новых клиентов, расширении линейки медовых товаров.

– Пасека с пчелами у нас уже была. Чтобы официально зарегистрировать производство и оформить все необходимые документы, понадобилось порядка 20 тысяч рублей. Закупили новые пчелопакеты, один стоит от 4-6 тысяч рублей. Кроме того, нужна тара для фасовки меда. Примерно 20 рублей за одну банку вместимостью килограмм. И наклейки на каждую баночку – тут, конечно, оптом покупали большую партию, где-то 80 тысяч этикеток. Этого хватает примерно на год. Сейчас, когда мы уже несколько лет стабильно работаем, у нас в некоторых магазинах есть скидки постоянных клиентов.

– Идея заняться медом пришла мужу Михаилу, – рассказала свою семейную историю Светлана Огнёва, совладелица проекта «Деревня пчёл – Куковьякино» (Слободской район). – У нас появилась земля сельскохозяйственного назначения, и встал вопрос, каким видом деятельности на ней заниматься. Мы оба учились по специальности «Туризм», поэтому решили, что будем развивать не просто пчеловодство, а сделаем экскурсии на пасеку. Сейчас наш план в стадии строительства, а в следующем году планируем уже принять первых гостей.

В качестве первоначальных вложений понадобилось закупить сырье для деревянных ульев (позже приобрели современные из полиуретана), также оборудование для работы на пасеке (дымарь, стамеску, костюмы, перчатки), ручную медогонку и, конечно, пчел. – На упаковку нашей продукции уходит существенная часть рабочего времени и расходов. Зато сейчас она соответствует стандарту нашей организации. На ней прописана вся информация, которая необходима потребителю. Мы около четырех месяцев разрабатывали ее и наш логотип, – добавила Светлана.

Секреты и трудности

– Наши пчелы собирают нектар вдалеке от города, на природе, – рассказали о своих принципах работы на пасеке в поселке Косино. – Рядом нет загрязненных участков. Главный секрет вкусного меда – удачное сочетание букета цветущих растений. Также важен правильный сбор и хранение продукта. Наш



Антон Ветлужских:

«Трудности в медовом производстве бывают в основном из-за погоды. Холод, засуха, затяжные дожди – всё это факторы риска».

мед не растоплен и не разбавлен глюкозой, а пчелы не перекормлены сахаром.

На этой же пасеке существует функция предзаказа: перед новым сезоном клиентам предлагают забронировать мед со скидкой и без предоплаты. Это помогает владельцам производства спланировать работу.



НИША БИЗНЕСА

ВКУС БИЗНЕСА МЕДОВЫЙ

Начиная с каменного века – если верить ученым – и до наших дней мед остается стабильным сектором производства. Он есть почти в каждом доме, причем не только на столе, но и в аптечке, и на полке с косметикой. С ним сопряжено множество народных традиций, но также завязываются современные истории, например, экотуризм. О том, как идет медовый бизнес в нашем регионе, расскажем в рубрике «Ниша бизнеса».

– Некоторых соседство с пасекой раздражает, – отмечает Антон Ветлужских, говоря о трудностях бизнеса. – Но есть и те, кто не только не боится укусов пчел, а наоборот использует их для здоровья. Кроме того, пче-



Светлана Огнёва:

«Мы оба учились по специальности «Туризм», поэтому решили, что будем развивать не просто пчеловодство, а сделаем экскурсии на пасеку».

На это влияет множество факторов, начиная от погоды и заканчивая породой пчел, – считают пчеловоды из Куковьякино. – К главной особенности бизнеса относится невозможность точного просчета прибыли. Количество меда, к сожалению, полностью не зависит от нашей работы. Например, может не повезти с погодой в момент медосбора. Также к первоначальным трудностям можно отнести сложность сбыта продукции. Сейчас нужно быть оригинальным и креативным, чтобы продать просто мед, не имея большо-

го ассортимента в сортах. Именно поэтому мы начали делать крем-мед и добавлять сопутствующие товары в ассортимент, например, травяной чай. С расширением пасеки также появилась сложность – противостоять актуальной стоимости меда на рынке. Она явно не соответствовала всем затратам и себестоимости нашего продукта. Но мы не стали подстраиваться и сделали стоимость продукта, полностью соответствующую нашим затратам.

В расширении ассортимента медовых товаров видят перспективу и на производстве в Уржуме.

– У нас мед с лугового разнотравья, с гречи, липовый, лесной – всего 11 видов. В ассортименте также есть с соком брусники, черники, с кедровой живицей, с прополисом, продаются медовые продукты: мази, масла, настойки, перга, пыльца, прополис и так далее, – говорит Анатолий Жигарёв. – Мы постоянно расширяем линейку товаров. Сейчас появились вяленые сосновые шишки – это необычный и полезный десерт со сладко-хвойным вкусом. Часто выезжаем на ярмарки, где продаем свой мед. И там особенно заметно – палатка привлекает больше клиентов, если выставлен широкий ассортимент разных медовых товаров, людям интересно рассмотреть всё.

Он также добавил, что иногда трудности медового бизнеса приходят откуда не ждали:

– В прошлом году сельскохозяйственные поля обрабатывали веществами, которые отравили много медоносных пчел. Пришлось покупать новые семьи.

Отношения с клиентом в долгу

– Хорошо в сбыте меда помогают ярмарки, – считает Анатолий Жигарёв. – Там появляются и постоянные клиенты. Мы стараемся выезжать как в Киров, так и в другие регионы. Конечно, главный праздник в нашем деле – Медовый спас. Большинство людей стараются покупать мед ближе к этой дате. Впрочем, и зимой, хоть и наблюдается некоторый спад спроса, мед расходуется хорошо. Также продвигаем свою продукцию через социальные сети. Есть возможность доставки по Кирову, отправляем почтой и через курьерские службы.

– За четыре года работы у нас появились постоянные клиенты, – рассказала Светлана из «Деревни пчёл – Куковьякино». – Чаше всего нас находят в социальных сетях, мы там активно показываем свою деятельность. Клиенты – люди, которые имеют привычку есть мед постоянно. На сегодняшний день у нас несколько вариантов сбыта. Прежде всего через социальные сети. По стране доставляем Почтой России или транспортной компанией СДЭК. В Слободском у нас есть бесплатная доставка до дома, так как склад продукции и цех сейчас у нас находится именно там. В Кирове работает бесплатная доставка при заказе от 1000 рублей. Также у нас есть две офлайн точки продажи – магазины с фермерскими продуктами в Слобод-

ском и оптовый сбыт на рынке b2b – это корпоративные подарки и сувениры. Планируем выйти на площадку Ozon.

Мнение эксперта

Мария Леонова, председатель правления Кировской областной общественной организации пчеловодов «Вятка», прокомментировала положение дел в медовом бизнесе и его перспективы в нашем регионе:

– Проблем у пчеловодов сейчас немало. В связи с увеличением посевных площадей

рапа и бесконтрольным применением инсектицидной обработки полей химическими препаратами 1 и 2 класса опасности была отмечена массовая гибель пчелиных семей в семи районах нашей области. К сожалению, пока Министерство сельского хозяйства не рассмотрело этот крайне важный вопрос. Кроме того, на федеральном уровне подготовлен проект приказа, который значительно осложнит жизнь пчеловодов. Речь идет об обязательной маркировке каждого улья с целью учета пчел. Основная проблема здесь в разном понимании, что такое пчелиная семья, у чиновников и пчеловодов.



Анатолий Жигарев:

«Конечно, главный праздник в нашем деле – Медовый спас. Большинство людей стараются покупать мед ближе к этой дате. Впрочем, и зимой, хоть и наблюдается некоторый спад спроса, мед расходуется хорошо».

Сбор меда на протяжении многих лет в Кировской области был стабильным, но в ближайшем будущем он сократится. В этом году из-за перепадов погоды пчеловоды собрали в разы меньше меда, чем обычно. Еще один проблемный вопрос – появление крем-меда, нового продукта на прилавках больших городов, которое вызвало волну фальсификаций. Часто его делают из дешевого сорта и выдают за редкий, экзотический продукт. Я считаю, больше шансов у натурального меда от пчел, а не у переработчиков.

Острая проблема отрасли – сохранение пчел и борьба с падением их популяции. Насекомые сталкиваются с различными угрозами: использование пестицидов, изменение климата, загрязнение окружающей среды. Для их устранения необходимо разработать стратегии охраны и восстановления популяции пчел. Сегодня российское пчеловодство исчерпало внутренние резервы и как никогда нуждается в помощи со стороны государства. В ближайшие годы необходимо включить пчеловодство в государственные программы по обеспечению благоприятного инвестиционного климата.

Что касается перспектив производства, спрос на пчелопродукты, такие как мед, пчелиный воск, прополис, перга, пыльца, маточное и трутневое молочко, растет. Они активно используются в пищевой, косметической, фармацевтической и других отраслях промышленности.

Александра Михалева.

Фото предоставлены героями публикации.

СТАРТАП

Как превратить лес в декоративный сад и рабочую плантацию? Трудно, достаточно дорого и рискованно. Но оно точно того стоит, если накопил достаточно экспертизы и четко видишь цель. В рубрике «Стартап» расскажем, как владельцы питомника «Травы да осоки» поймали тренд на озеленение и теперь готовы предметно рассказать о своем бизнес-проекте.



ЗЕЛЁНЫЙ АКЦЕНТ МИРА ВОКРУГ

Вроде всё есть, но чего-то не хватает...

Александр Леванов и Максим Ковалёв уже давно занимаются темой благоустройства Кирова. Поэтому, наверное, неудивительно, что в какой-то момент им пришла мысль соединить накопленные знания и практический опыт и упаковать их в бизнес-проект. Подошли к этому делу вдумчиво и серьезно.

Максим Ковалёв (МК): – Полгода ушло на просчитывание и составление ассортиментной матрицы. Решили, что флоксами, пионами, розами, хвойными и тому подобным заниматься не будем: всё это представлено в избытке на розничных торговых площадках нашего города. Мы выбрали злаки, осоки, добавили к ним шалфеи. Получилась довольно узкая специализация. Именно на ней мы остановились ещё и потому, что хотелось добавить в ландшафтный дизайн Кирова что-то действительно новое. Приезжаешь, допустим, в московский парк «Зарядье» и видишь там композиции в луговом стиле. Очевидно, что набирает популярность такой природный, естественный стиль в оформлении окружающей среды.

Александр Леванов (АЛ): – Кроме того, при подборе ассортимента учитывали основной фактор – растение должно хорошо у нас расти, чтобы мы могли гарантированно производить качественный материал. К примеру, по хвойным у нас в регионе карантин по короеду. Газоном практически полностью обеспечивают Крым и Краснодарский край. Зачем нам заниматься розами, если придется с бубном скакать, чтобы вырастить достойные экземпляры? А на юге они растут без особых усилий.

Дальше было дело

МК: – Посадочный материал искали везде, где можно. Много закупили в России, прислушались к советам ландшафтных дизайнеров. Но надо понимать, что абсолютно все новинки появляются прежде всего в Европе. Коллекционные сорта брали из Польши, Германии, Голландии и Сербии. У нас есть экземпляры, которые буквально только в прошлом году появились на европейских рынках, а до нашего еще не успели доехать. Допустим, шалфея аметистового мы взяли два растения, они обошлись нам примерно в шесть тысяч рублей.

АЛ: – Из эксклюзива еще есть пузыреплодники. Собрали, наверно, 90% всех разновидностей, которые существуют в мире. Большая коллекция ив. На российском рын-

ке представлены в основном виды отечественной селекции, которые, честно говоря, не сильно друг от друга отличаются. А у нас есть ивы с листьями как у липы, как у розмарина, в виде пальм, извилистые, карликовые формы.

Всего ребята набрали порядка 600 сортов. Из них 13 видов осок, по 10 разновидностей овсяниц, молиний, котовников и шалфеев. А также разнообразие дербенника, посконника, вейника и многого другого. И всё это богатство, конечно, необходимо было куда-то разумно и гармонично разместить. Питомник «Травы да осоки» расположился в деревне Нагорена. Он разделен на две части. Это прежде всего производство – поля с длинными грядками высаженных культур, где их черенкуют, разделяют и даже экспериментируют. И шоу-сад,



«Зачем нам заниматься розами, если придется с бубном скакать, чтобы вырастить достойные экземпляры?»

где эти же культуры продуманно соединяются в готовые экстерьерные решения.

АЛ: – Конечно, понадобились значительные капитальные вложения. Это вырубка леса, установка заборов, вспашка земли трактором, организация системы полива. У нас рядом еще один участок земли, он пока занят лесом. Немного укрепим как бизнес и также надо будет его готовить под производство. Сейчас пока не заключаем договоры, не планируем отгрузки. Но полным ходом идет деление растений. Зимой посеём то, что семенами можно размножить. В свою очередь, у потенциальных клиентов будет время продумать заказы и заложить бюджет под это. А вот будущей весной войдем, думаю, в активную фазу. Впрочем, уже сейчас на этапе знакомства с нашим питомником один дизайнер рассказал, что ему под объект нужно 400 пузыреплодников...

Горизонт перспектив

К слову, о клиентах «Травы да осоки». Среднестатистический садовод, пожалуй, вряд ли станет таковым.

МК: – Может, конечно, при большом желании. Но зачем? Минимальная сумма закупки десять тысяч рублей. Допустим, хочешь овсяницу гигантскую? Хорошо, в партии 10 штук. Надо тебе на четыре сотки такое количество? Вряд ли.

АЛ: – Наши основные клиенты – ландшафтные дизайнеры, строительные компании, частные озеленители, торговые площадки. Также в сотрудничестве с нами будут заинтересованы разнообразные организации и заводы, ведь везде есть входные группы, зоны отдыха, аллеи и так далее, которые надо благоустроить. Мы готовы поставлять растения и в городские административные структуры.

МК: – Рассчитываем окупиться лет через 5-10. По сути, у нас нет конкурентов на региональном рынке.

АЛ: – Есть еще питомники растений, но их ассортимент никак не пересекается с нашим. И вряд ли в обозримом будущем появится наш аналог – это не выгодно с учетом необходимых вложений. При наших возможностях вполне обеспечим всю Кировскую область. В планах также выход на экспорт в другие регионы России.

МК: – У Кировской области в этом смысле весьма удачное размещение. Это наше преимущество. Мы можем поставлять свой товар в более северные районы, что не могут позволить себе регионы южнее нас. Так как даже при условии морозостойкости растений, они всё равно будут хуже расти, чем наши, уже адаптированные под северный климат.

В будущем Александр и Максим собираются ввести более сложные производственные процессы, перевести часть сезонных рабочих в постоянный штат, обучить их основам ботаники и садоводства – ведь даже пропальвать надо с умом, особенно если это уникальный экземпляр растения. И расставить грамотные акценты на пейзаже окружающего нас пространства.

Александра Михалева. Фото автора.

Зачем Тургенев писал свои романы и почему мы читаем их и сегодня?

Ответы искали в «Театре на Спасской».



– Я не очень хорошо знакома с творчеством Тургенева, и мне хотелось бы узнать, зачем он писал свои романы? Чтобы что? – задала вопрос одна из слушательниц публичной лекции, посвящённой роману «Отцы и дети».

Парадоксальный и немного хармсовский вопрос кировчанки не смутил Алексея Вдовина, филолога, популяризатора науки, преподавателя Высшей школы экономики, встречей с которым 14 октября открылся новый

сезон проекта «Лекции на лестнице»¹⁶⁺ в «Театре на Спасской».

Гость проекта, приехавший в Киров по приглашению театра, подробно и с очевидно присутствующим ему мягким юмором ответил и на этот, и на другие вопросы слушателей – о героях романа, открытом финале, самом Тургеневе, школьной программе.

Лекция Алексея Вдовина стала событием, предвещающим скорую премьеру в «Театре на Спасской». В конце сентября

в репертуаре появится новый спектакль – режиссёр Кирилл Заборихин выпускает «Последние дни Базарова»¹⁶⁺. Кстати, на эту работу театр выиграл грант «Российского фонда культуры», став одним из победителей всероссийского конкурса по поддержке молодой драматургии.

На лекции речь шла не только о самом романе, но и о нигилизме, многим ещё со школы «набившем оскомину», и об общественном контексте, в котором существуют тургеневские герои.

«Измов» в этот вечер упоминалось множество – от триумфизма и идеализма до демократизма и научного материализма. Впрочем, они никого особенно не испугали – лекция оказалась рассчитанной на широкую аудиторию, доступной и живой. Вспомнили Белинского с Добролюбовым, Чернышевского и Софью Ковалевскую. Толстого, Достоевского, Пушкина. Говорили о записных книжках Тургенева и полном собрании его сочинений. О философии, царице всех наук. Университетах, в том числе, Мо-

сковском императорском, Берлинском, Женевском, и вообще о научном знании, которое таит в себе многие печали. Алексей Вдовин считает, что «Отцы и дети» – роман-исследование о научном взгляде на мир. По крайней мере, такое прочтение текста ему наиболее близко. О той интерпретации романа, которую нам предложит «Театр на Спасской», и насколько она окажется близка кировскому зрителю, в том числе, новому поколению, которому и адресована постановка, узнаем совсем скоро.

10 минут для легкости тела

Чувство дискомфорта в теле, усталость в спине или шее, навязчивое желание размяться и «потрещать» костями – пожалуй, хоть раз в жизни каждый из нас сталкивался с этими проблемами. Но, как это часто бывает у занятых людей, в чьих рабочих графиках сложно найти свободное окошко, откладываем сеанс массажа или тренировку и ждем, когда все пройдет само. Мы копим усталость, миримся со стеснением движений, хотя от нас требуется всего 10 минут!

Именно столько времени занимает сеанс на фитнес-платформе «МИОФЛЕКС», разработанной на идеях Новосибирского ученого Геннадия Александровича Маркова. Согласно исследованиям и практике работы, 10 минут на платформе «МИОФЛЕКС» могут стать альтернативой тренировке!

Как это работает?

В основе методики «МИОФЛЕКС» лежит аппаратная релаксация. Во время сеанса на тело и ткани организма воздействуют переменные импульсы низкой частоты, которые «посылают» необходимые сигналы, и...организм расслабляется.

Многие гости кировской студии «МИОФЛЕКС» отмечают, что эффект – бодрость в теле, активное включение в рабочие процессы и интеллектуальную деятельность – ощущается после первого сеанса.

Кому поможет?

Обратиться к курсу релаксации по методике «МИОФЛЕКС» стоит тем, кто регулярно испытывает стресс, эмоциональное напряжение, у кого есть проблемы со сном и кто регулярно замечает усталость и скованность

мышц при монотонной работе или, напротив, сильных и резких физических нагрузках. Специалисты кировской студии «МИОФЛЕКС» для каждого клиента подберут индивидуальную программу курса, сделав акцент на разные группы мышц.

Какой результат

Во время сеанса происходит глубокая проработка мышц и внутренних органов. Результат – уходит тяжесть в мышцах шеи, плеч, поясницы. Плюс мышцы получают активную нагрузку, как во время тренировки.

Кабинет находится в центре города, а сама процедура займет не больше 10 минут.

Чтобы почувствовать легкость, вам не придется менять привычный образ жизни!



СПЕЦИАЛЬНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

Ознакомительный сеанс 1 200 Р **300 Р**
10 минут стоит всего

акция действует постоянно

При первом посещении **СКИДКА 10%** на любой абонемент!

Также для клиентов всегда установлены доступные цены, пенсионерам, подросткам предоставляются дополнительные скидки, действует специальное предложение в честь Дня рождения

📍 г. Киров, ул. Карла Маркса, 62

☎ +7 (922) 911 81 11

